LEGALCOMMUNITY

Bregal acquisisce Italgel.
Gitti, Pedersoli, BonelliErede e Simmons gli studi

PRIVATE EQUITY 11 maggio 2022

Il fondo di private equity **BU (Bregal Unternehmerkapital) Funds** ha annunciato il perfezionamento dell'acquisizione della maggioranza di **Italgel**, società attiva nel mercato della produzione di gelatina e collagene, da **Italgelatine**.

L'operazione è stata effettuata in collaborazione con la famiglia Vezza, che nel 1968 ha fondato Italgel e continuerà a guidarla anche a seguito dell'acquisizione, nella persona del presidente e amministratore delegato Sandra Vezza. La famiglia Vezza ha inoltre deciso di reinvestire nell'operazione mantenendo una quota di minoranza qualificata.

Gli advisor

Gitti and Partners ha assistito Italgelatine e la capogruppo Finvezza con un team composto dal managing partner **Gregorio Gitti** (nella foto), dal partner **Daniele L. Cusumano**, dalla senior associate **Cristina Cavedon**, dalla associate **Claudia Cioffi** e, per quanto riguarda gli aspetti banking dell'operazione, dalla counsel **Valentina Compiani**, dall'associate **Filippo Sanna** e dalla junior associate **Concetta Fargetta**.

Nell'ambito della vendor due diligence legale sul gruppo Italgel, Gitti and Partners ha agito con un team composto dalla associate **Valeria Pistoni** e dalla junior associate **Anastasia Cichetti** per gli aspetti corporate, dall'associate **Filippo Sanna** per gli aspetti banking, dall'associate **Virna Ferretto** per i temi real estate, dal counsel **Elisa Mapelli**, dalla associate **Elisa Pettiti** e dal junior associate **Francesco Cannavina** per i temi labour, dal partner **Laura Sommaruga** e dal senior associate **Federico Ianeselli** per i temi autorizzativi, dall'associate **Antonino Di Salvo** per gli aspetti legati alla contrattualistica, dal counsel **Marco Blei** per gli aspetti di proprietà intellettuale e dal partner **Flavio Monfrini** per gli aspetti legati alla compliance L. 231/2001 e data privacy.

Oltre agli aspetti legali Gitti and Partners ha altresì assistito la venditrice per gli aspetti fiscali dell'operazione con un team composto dai partner **Diego di Francesco** e **Gianluigi Strambi** e dal senior associate **Andrea Tognon**.

Lo studio **Pedersoli** ha assistito Bregal con un team composto dall'equity partner **Carlo Re**, dal junior partner **Stefano Milanesi**, dall'associate **Bianca Maria Scarabelli** e dal trainee **Riccardo Di Laura**. Gli aspetti banking sono stati seguiti da un team composto dall'equity partner **Maura Magioncalda**, dalla partner **Consuelo Citterio** e dal trainee **Mattia Longo**.

BonelliErede ha assistito Bregal per gli aspetti fiscali dell'operazione con un team guidato dal partner **Andrea Silvestri** e composto dal senior associate **Paolo Ronca** e dall'associate **Michele Barcellona**. Inoltre Mediobanca ha operato come financial advisor, Alvarez & Marsal per gli aspetti della due diligence finanziaria e Fineurop in qualità di debt advisor.

Finvezza e Italgelatine, sono state assistite da Colombo & Associati in qualità di advisor finanziario nonché da Deloitte in relazione alla vendor due diligence finanziaria.

L'operazione è stata finanziata da Banco BPM, in qualità di sole underwriter, assistito da **Simmons & Simmons**. Banco Bpm ha agito inoltre con il team financial sponsor guidato da **Federico Born** e **Matteo Parisi**.

DEALFLOWER
Financial and Legal news

FOOD & BEVERAGENEWSPRIVATE EQUITY

Bregal investe nelle gelatine di Italgel

Redazione 6 Maggio 2022

Nuova operazione per **Bregal**. Dopo l'acquisizione si *Safety21*, il fondo tedesco, guidato in Italia da Valentina Pippolo, ha annunciato l'acquisizione della maggioranza di **Italgel**, player primario a livello globale nella produzione di gelatina e collagene con oltre 50 anni di storia, da Italgelatine.

L'operazione è stata realizzata in collaborazione con la famiglia Vezza, fondatrice dell'azienda, e punta a consolidare la posizione dell'azienda sul mercato globale della produzione di gelatina e collagene per l'industria alimentare, farmaceutica e nutraceutica.

Il piano di sviluppo del fondo prevede investimenti finalizzati a incrementare l'attuale capacità produttiva e a rafforzarne il posizionamento sul mercato, anche attraverso operazioni di add-on.

Fondata nel 1968 dalla famiglia Vezza, Italgel negli anni è cresciuta fino a diventare un player globale, con una quota di export pari al 90% del fatturato, diversificando il suo portafoglio prodotti e clienti e realizzando uno dei più automatizzati ed efficienti stabilimenti produttivi, in Santa Vittoria d'Alba. Il fatturato atteso per il 2022 è pari a circa 100 milioni.

Sandra Vezza manterrà il ruolo di presidente e amministratore delegato della società. Inoltre la famiglia Vezza ha deciso di reinvestire nell'operazione mantenendo una quota di minoranza qualificata e strategica.

"Italgel è un'eccellenza del Made in Italy, un'azienda leader in un mercato con ottime prospettive di crescita, in particolare nel settore della farmaceutica e della nutraceutica" – ha commentato Pippolo, partner e country head Italia di BU Italy – "Si tratta di una operazione coerente con la filosofia di investimento di BU, con cui si punta a dare una ulteriore spinta al percorso di crescita virtuoso realizzato da Sandra Vezza in questi ultimi 30 anni. L'obiettivo sarà rafforzare il posizionamento in Italia e all'estero di Italgel attraverso un piano di espansione che prevede anche una crescita per linee esterne unita ad importanti investimenti, con una forte attenzione allo sviluppo sostenibile e all'efficienza energetica".

Gli advisor

Bu è stata assistita da **Mediobanca** come financial advisor, da **Alvarez & Marsal** per gli aspetti della due diligence finanziaria, da **Fineurop** in qualità di debt advisor, da **Bonelli Erede** per gli aspetti di struttura con

un team guidato dal partner Andrea Silvestri e composto dal senior associate Paolo Ronca e dall'associate Michele Barcellona e dallo studio legale **Pedersoli** per gli aspetti legali, con un team composto dall'equity partner Carlo Re, dal junior partner Stefano Milanesi, dall'associate Bianca Maria Scarabelli e dal trainee Riccardo Di Laura. Gli aspetti banking sono stati seguiti da un team composto dall'equity partner Maura Magioncalda e dalla partner Consuelo Citterio.

Italgelatine, in qualità di venditore, è stata assistita da **Colombo & Associati**, quale financial advisor, da **Deloitte** per gli aspetti relativi alla due diligence finanziaria e da **Gitti and Partners** per gli aspetti legali, fiscali e di struttura dell'operazione, con un team composto dal managing partner Gregorio Gitti, dal partner Daniele L. Cusumano, dalla senior associate Cristina Cavedon, dalla associate Claudia Cioffi e, per quanto riguarda gli aspetti banking dell'operazione, dalla counsel Valentina Compiani, dall'associate Filippo Sanna e dalla junior associate Concetta Fargetta.

Nell'ambito della vendor due diligence legale sul gruppo Italgel, Gitti and Partners ha agito con un team composto dalla associate Valeria Pistoni e dalla junior associate Anastasia Cichetti per gli aspetti corporate, dall'associate Filippo Sanna per gli aspetti banking, dall'associate Virna Ferretto per i temi real estate, dal counsel Elisa Mapelli, dalla associate Elisa Pettiti e dal junior associate Francesco Cannavina per i temi labour, dal partner Laura Sommaruga e dal senior associate Federico Ianeselli per i temi autorizzativi, dall'associate Antonino Di Salvo per gli aspetti legati alla contrattualistica, dal counsel Marco Blei per gli aspetti di proprietà intellettuale e dal partner Flavio Monfrini per gli aspetti legati alla compliance.

Gitti and Partners ha anche assistito la venditrice per gli aspetti fiscali dell'operazione con un team composto dai partner Diego di Francesco e Gianluigi Strambi e dal senior associate Andrea Tognon.

Per Mediobanca ha agito un team composto da **Lorenzo Astolfi** e **Luca Bollini**.

Banco Bpm ha agito in qualità di sole underwriter e facility agent per l'erogazione del pacchetto finanziario a supporto dell'acquisizione, con il team financial sponsor guidato da Federico Born e Matteo Parisi, assistito da **Simmons & Simmons.**

Per gli aspetti notarili dell'operazione le parti sono state assistite dal notaio **Mario Notari**.

FINANCECOMMUNITY

Bregal Unternehmerkapital acquisisce la maggioranza di Italgel

CORPORATE FINANCE/M&A 6 maggio 2022

Il fondo di private equity BU (Bregal Unternehmerkapital) Funds (BU) ha acquisito, da Italgelatine, la maggioranza di Italgel, player primario a livello globale nella produzione di gelatina e collagene, con oltre 50 anni di storia.

L'operazione è stata effettuata in collaborazione con la famiglia Vezza e mira a consolidare la leadership dell'azienda sul mercato globale della produzione di gelatina e collagene. Il piano di sviluppo prevede importanti investimenti volti ad incrementare ulteriormente l'attuale capacità produttiva e, al contempo, a rafforzarne il posizionamento sul mercato, anche attraverso operazioni di add-on.

Fondata nel 1968 dalla famiglia Vezza, negli anni è cresciuta fino a diventare un player globale diversificando il suo portafoglio prodotti e clienti e realizzando uno dei più automatizzati ed efficienti stabilimenti al mondo. Un percorso di crescita portato avanti grazie alla sapiente guida di **Sandra Vezza** che oggi manterrà il ruolo di presidente e amministratore delegato della società.

Italgel è attiva nella produzione di gelatina e collagene destinati a un'ampia gamma di applicazioni per l'industria alimentare, farmaceutica e nutraceutica. Con una forte vocazione internazionale, l'azienda può contare su una rete diversificata di primari clienti e distributori globali, consolidate relazioni con fornitori europei grazie a cui è in grado di assicurare la totale tracciabilità e qualità delle materie prime, nonché un'elevata personalizzazione del prodotto.
Lo stabilimento produttivo di Santa Vittoria d'Alba, uno tra i più grandi ed avanzati al mondo garantisce elevati livelli di flessibilità e qualità.

Alla luce delle importanti prospettive e opportunità di crescita di Italgel, la famiglia Vezza ha deciso di reinvestire nell'operazione mantenendo una quota di minoranza qualificata e strategica.

"Italgel è un'eccellenza del Made in Italy, un'azienda leader in un mercato con ottime prospettive di crescita, in particolare nel settore della farmaceutica e della nutraceutica" – ha commentato **Valentina Pippolo** (nella foto), partner e country head Italia di BU Italy – "Si tratta di una operazione coerente con la filosofia di investimento di BU, con cui si punta a dare una ulteriore spinta al percorso di crescita virtuoso realizzato da Sandra Vezza in questi ultimi 30 anni. L'obiettivo sarà rafforzare il posizionamento in Italia e

all’estero di Italgel attraverso un piano di espansione che prevede anche una crescita per linee esterne unita ad importanti investimenti, con una forte attenzione allo sviluppo sostenibile e all’efficienza energetica. Un progetto che conferma ulteriormente l’impegno di BU a investire accanto a imprenditori e manager di lungimirante visione”.

Sandra Vezza, ceo e presidente di Italgel, ha aggiunto: “Il legame della mia famiglia con Italgel – fondata da mio marito nel 1968 – è una storia che dura da oltre 50 anni e che mi ha direttamente coinvolto a partire dal 1991, anno in cui ho preso le redini dell’azienda e con dedizione e determinazione ho impresso un percorso di crescita e di sviluppo strategico; senz’altro il mio più grande amore professionale. Oggi è giunto il momento di affrontare nuove sfide nel mercato globale sviluppando progetti sempre più innovativi, in particolare nuovi prodotti per i settori farmaceutico e nutraceutico; diventa quindi fondamentale ampliare l’orizzonte dell’azienda famigliare, individuando un partner adeguato con cui costruire il domani. Ho trovato in Bregal un team giovane, dinamico e di grande competenza, che ben si integrerà col tessuto territoriale nel quale operiamo e con l’attuale management. Questa nuova partnership è la scelta migliore per il futuro, anche per le positive ricadute occupazionali nel nostro territorio”.

GLI ADVISOR:
BU è stata assistita da Mediobanca come financial advisor, da Alvarez & Marsal per gli aspetti della due diligence finanziaria, da Fineurop in qualità di debt advisor, dallo Studio Legale Pedersoli per gli aspetti legali e dallo e dallo Studio Bonelli Erede per gli aspetti di struttura.
Italgelatine, in qualità di venditore, è stata assistita da Colombo & Associati, quale financial advisor, da Gitti and Partners per gli aspetti legali, fiscali e di struttura dell’operazione nonché da Deloitte per gli aspetti relativi alla due diligence finanziaria.
L’operazione è stata finanziata da Banco BPM, in qualità di sole underwriter, assistito da Simmons & Simmons.

LT LAW TALKS LawTalks.it
Il primo video magazine per avvocati e imprese

Gli advisor nella cessione di Italgel a Bregal

Milano, 11 maggio 2022 – Italgelatine ha completato la vendita di Italgel a Bregal, all'esito di un articolato *beauty contest* che ha visto la partecipazione di primari fondi di *private equity* nonché di operatori industriali nazionali ed internazionali.

Italgel è leader nella produzione di gelatina e collagene destinati ad una ampia gamma di applicazioni per l'industria alimentare, farmaceutica e nutraceutica. Con una forte vocazione internazionale, l'azienda può contare su una rete diversificata di primari clienti e distributori globali, consolidate relazioni con fornitori europei grazie a cui è in grado di assicurare la totale tracciabilità e qualità delle materie prime, nonché un'elevata personalizzazione del prodotto. Lo stabilimento produttivo di Santa Vittoria d'Alba, uno tra i più grandi ed avanzati al mondo garantisce elevati livelli di flessibilità e qualità, mediante sistemi ad alta automazione.

Gitti and Partners – Studio Legale Associato ha assistito Italgelatine e la capogruppo Finvezza con un *team* composto dal *managing partner* Gregorio Gitti (in foto), dal *partner* Daniele L. Cusumano, dalla *senior associat*e Cristina Cavedon, dalla *associate* Claudia Cioffi e, per quanto riguarda gli aspetti *banking* dell'operazione, dalla *counsel* Valentina Compiani, dall'*associate* Filippo Sanna e dalla *junior associate* Concetta Fargetta.

Nell'ambito della *vendor due diligence* legale sul Gruppo Italgel Gitti and Partners ha agito con un *team* composto dalla *associate* Valeria Pistoni e dalla *junior associate* Anastasia Cichetti per gli aspetti *corporate*, dall'*associate* Filippo Sanna per gli aspetti *banking*, dall'*associate* Virna Ferretto per i temi *real estate*, dal *counsel* Elisa Mapelli, dalla *associate* Elisa Pettiti e dal *junior associate* Francesco Cannavina per i temi *labour*, dal *partner* Laura Sommaruga e dal *senior associate* Federico Ianeselli per i temi autorizzativi, dall'*associate* Antonino Di Salvo per gli aspetti legati alla contrattualistica, dal *counsel* Marco Blei per gli aspetti di proprietà intellettuale e dal *partner* Flavio Monfrini per gli aspetti legati alla *compliance* L. 231/2001 e *data privacy*.

Oltre agli aspetti legali Gitti and Partners ha altresì assistito la venditrice per gli aspetti fiscali dell'operazione con un team composto dai *partner* Diego di Francesco e Gianluigi Strambi e dal *senior associate* Andrea Tognon.

Studio Pedersoli ha assistito Bregal con un team composto dall'*equity partner* Carlo Re, dal *junior partner* Stefano Milanesi, dall'*associate* Bianca Maria Scarabelli e dal *trainee* Riccardo Di Laura Gli aspetti banking sono stati seguiti da un team composto dall'*equity partner* Maura Magioncalda e dalla *partner* Consuelo Citterio.

BonelliErede ha assistito Bregal per gli aspetti fiscali dell'operazione con un team guidato dal partner Andrea Silvestri e composto dal senior associate Paolo Ronca e dall'associate Michele Barcellona.

Finvezza e Italgelatine, sono state altresì assistite da Colombo & Associati in qualità di *advisor* finanziario nonché da Deloitte in relazione alla *vendor due diligence* finanziaria.

Per gli aspetti notarili dell'operazione le parti sono state assistite dal Notaio Mario Notari.

Global Legal Chronicle® Italia

Bregal rileva la maggioranza in Italgel

globallegalchronicle.com/italia/bregal-rileva-la-maggioranza-in-italgel/

View all posts by Paolo Bossi May 12, 2022

Nell'ambito dell'operazione lo studio Gitti and Partners, Colombo & Associati e Deloitte hanno assistito Italgelatine e la capogruppo Finvezza. Gli studi Pedersoli e BonelliErede hanno affiancato Bregal nell'acquisizione.

Italgelatine Spa ha completato la vendita di Italgel a Bregal Unternehmerkapital Funds (BU), all'esito di un articolato beauty contest che ha visto la partecipazione di primari fondi di private equity nonché di operatori industriali nazionali ed internazionali.

Italgel è leader nella produzione di gelatina e collagene destinati ad una ampia gamma di applicazioni per l'industria alimentare, farmaceutica e nutraceutica. Con una forte vocazione internazionale, l'azienda può contare su una rete diversificata di primari clienti e distributori globali, consolidate relazioni con fornitori europei grazie a cui è in grado di assicurare la totale tracciabilità e qualità delle materie prime, nonché un'elevata personalizzazione del prodotto.

Lo stabilimento produttivo di Santa Vittoria d'Alba, uno tra i più grandi ed avanzati al mondo garantisce elevati livelli di flessibilità e qualità, mediante sistemi ad alta automazione.

Gitti and Partners – Studio Legale Associato ha assistito Italgelatine e la capogruppo Finvezza con un team composto dal managing partner Gregorio Gitti, dal partner Daniele L. Cusumano, dalla senior associate Cristina Cavedon, dalla associate Claudia Cioffi e,

per quanto riguarda gli aspetti banking dell'operazione, dalla counsel Valentina Compiani, dall'associate Filippo Sanna e dalla junior associate Concetta Fargetta.

Nell'ambito della vendor due diligence legale sul Gruppo Italgel, Gitti and Partners ha agito con un team composto dalla associate Valeria Pistoni e dalla junior associate Anastasia Cichetti per gli aspetti corporate, dall'associate Filippo Sanna per gli aspetti banking, dall'associate Virna Ferretto per i temi real estate, dal counsel Elisa Mapelli, dalla associate Elisa Pettiti e dal junior associate Francesco Cannavina per i temi labour, dal partner Laura Sommaruga e dal senior associate Federico Ianeselli per i temi autorizzativi, dall'associate Antonino Di Salvo per gli aspetti legati alla contrattualistica, dal counsel Marco Blei per gli aspetti di proprietà intellettuale e dal partner Flavio Monfrini per gli aspetti legati alla compliance L. 231/2001 e data privacy.

Oltre agli aspetti legali Gitti and Partners ha altresì assistito la venditrice per gli aspetti fiscali dell'operazione con un team composto dai partner Diego de Francesco e Gianluigi Strambi e dal senior associate Andrea Tognon.

Lo Studio legale Pedersoli ha assistito Bregal con un team composto dall'equity partner Carlo Re, dal junior partner Stefano Milanesi, dall'associate Bianca Maria Scarabelli e dal trainee Riccardo Di Laura. Gli aspetti banking sono stati seguiti da un team composto dall'equity partner Maura Magioncalda e dalla partner Consuelo Citterio.

BonelliErede ha assistito Bregal per gli aspetti fiscali dell'operazione con un team guidato dal partner Andrea Silvestri e composto dal senior associate Paolo Ronca e dall'associate Michele Barcellona.

Finvezza e Italgelatine, sono state altresì assistite da Colombo & Associati in qualità di advisor finanziario nonché da Deloitte in relazione alla vendor due diligence finanziaria.

Per gli aspetti notarili dell'operazione le parti sono state assistite dal Notaio Mario Notari.

Involved fees earner: Michele Barcellona – BonelliErede; Paolo Ronca – BonelliErede; Andrea Silvestri – BonelliErede; Marco Blei – Gitti and Partners; Francesco Cannavina – Gitti and Partners; Cristina Cavedon – Gitti and Partners; Anastasia Cichetti – Gitti and Partners; Claudia Cioffi – Gitti and Partners; Valentina Compiani – Gitti and Partners; Daniele Cusumano – Gitti and Partners; Diego De Francesco – Gitti and Partners; Antonino Di Salvo – Gitti and Partners; Concetta Fargetta – Gitti and Partners; Virna Ferretto – Gitti and Partners; Gregorio Gitti – Gitti and Partners; Federico Ianeselli – Gitti and Partners; Elisa Mapelli – Gitti and Partners; Flavio Monfrini – Gitti and Partners; Elisa Pettiti – Gitti and Partners; Valeria Pistoni – Gitti and Partners; Filippo Maria Sanna – Gitti and Partners; Laura Sommaruga – Gitti and Partners; Gianluigi Strambi – Gitti and Partners; Andrea Tognon – Gitti and Partners; Consuelo Citterio – Pedersoli Studio Legale; Riccardo Di Laura – Pedersoli Studio Legale; Maura Magioncalda – Pedersoli Studio Legale; Stefano Milanesi – Pedersoli Studio Legale; Carlo Re – Pedersoli Studio Legale; Bianca Maria Scarabelli – Pedersoli Studio Legale;

Law Firms: BonelliErede; Gitti and Partners; Pedersoli Studio Legale;

Bregal Unternehmerkapital si aggiudica l'asta per il controllo delle gelatine Italgel. E' il secondo investimento in Italia

by cagiant60 — 9 Maggio 2022in **Private Equity**, **Società**

AA
Share on Facebook
Share on Twitter

di Salvatore Bruno e Giuliano Castagneto

Bregal Unternehmerkapital Funds (**BU**) si è **aggiudicata l'asta** per la **maggioranza** di **Italgel srl**, primario produttore a livello globale di gelatina e collagene per uso alimentare, farmaceutico e tecnico, dalla **Italgelatine spa** dell'imprenditrice **Sandra Lesina Vezza**, la quale reinvestirà in una quota di minoranza qualificata del veicolo di acquisizione, oltre a mantenere il ruolo di presidente e amministratore delegato della società (si veda qui il comunicato stampa).

Mediobanca ha assistito Bregal come financial advisor, mentre Alvarez & Marsal ha curato la due diligence finanziaria. Fineurop è stato il debt advisor, mentre l'assistenza legale è stata

Cookies?

fornita da Pedersoli e BonelliErede. Colombo & Associati ha agito da financial advisor per Italgelatine, mentre la parte legale è stata seguita da Gitti and Partners. Deloitte ha curato la due diligence finanziaria.

L'operazione, finanziata da **Banco BPM** in qualità di sole underwriter assistita da Simmons & Simmons, era attesa. Lo scorso novembre era infatti circolata la notizia dell'asta in corso per il gruppo piemontese, che vedeva tra i candidati ammessi alla seconda fase dell'asta, gestita da Colombo Associati, i fondi **NB Renaissance, Chequers, Peak Rock Capital** e **Riverside** (si veda qui altro articolo di *BeBeez*). Solo che allora si parlava della cessione di tutto il gruppo, quindi anche di **Italmeat srl**, produttrice di gelatina di origine bovina. Tuttavia fonti vicine all'operazione hanno precisato a *BeBeez* che oggetto della trattativa è sempre stata la sola Italgel.

Quest'ultima "è un'azienda leader in un mercato con ottime prospettive di crescita, in particolare nel settori farmaceutico e nutraceutico", ha commentato **Valentina Pippolo,** partner e country head Italia di Bregal, che ha aggiunto: "Si tratta di una operazione coerente con la filosofia di investimento di BU, con cui si punta a dare una ulteriore spinta al percorso di crescita realizzato da Sandra Vezza in questi ultimi 30 anni. L'obiettivo sarà rafforzare il posizionamento in Italia e all'estero di Italgel attraverso un piano di espansione che prevede anche una crescita per linee esterne unita a importanti investimenti, con una forte attenzione allo sviluppo sostenibile e all'efficienza energetica".

Ha aggiunto Vezza: "Dal 1991, anno in cui ho preso le redini dell'azienda ho impresso un percorso di crescita e di sviluppo strategico. Oggi è giunto il momento di affrontare nuove sfide nel mercato globale sviluppando progetti sempre più innovativi, in particolare nuovi prodotti per i settori farmaceutico e nutraceutico; diventa quindi fondamentale ampliare l'orizzonte dell'azienda, individuando un partner adeguato con cui costruire il domani. Ho trovato in Bregal un team di grande competenza, che ben si integrerà col tessuto territoriale nel quale operiamo e con l'attuale management".

La famiglia Vezza ha fondato Italgel nel 1968 per poi renderla un player globale diversificando il suo portafoglio prodotti e clienti e realizzando uno dei più automatizzati ed efficienti stabilimenti al mondo. Oggi Italgel è leader nella produzione di gelatina e collagene destinati ad una ampia gamma di applicazioni per l'industria alimentare, farmaceutica e nutraceutica ed è in grado di assicurare la totale tracciabilità e qualità delle materie prime, nonché un'elevata [illegible]nalizzazione del prodotto. Per Italgel non sono disponibili dati contabili specifici. Il

Cookies?

gruppo Italgelatine ha chiuso il bilancio 2020 con 71,2 milioni di euro di ricavi netti (da 56,8 milioni nel 2019), un ebitda di 10,4 milioni (da 6,7 milioni) e un debito finanziario netto di 13,7 milioni (da 9,1 milioni) (si veda qui il report di Leanus, dopo essersi registrati gratuitamente). Italmeat ha fatturato 24,9 milioni di euro nel 2020, con un ebitda di un milione e liquidità netta per poco meno di 250 mila euro, si veda qui il report di Leanus). Quindi è verosimile che il fatturato 2020 di Italgel si aggiri intorno ai 46 milioni.

L'imprenditrice, tramite la holding **Finvezza srl,** controlla anche **Gufram srl**, società di arredamento di design pop (nota per prodotti iconici come il divano Bocca, la chaise longue Pratone e l'appendiabiti Cactus) che **Poltrona Frau**, allora controllata dal fondo **Charme** guidato da **Matteo di Montezemolo, ha** rilevato nel 2011.

Italgel è la seconda operazione realizzata a sud delle Alpi da BU, che nel settembre dello scorso anno ha acquisito la maggioranza di **Safety 21**, leader nel settore Smart Road e Smart City, rilevandola dal fondatore **Gianluca Longo** e da **HAT sgr,** si veda altro articolo di *BeBeez*).

Infatti BU con i suoi primi due fondi conduceva investimenti di private equity di mid market nella regione DACH (Germania Austria e Svizzera), mentre a partire dal terzo fondo, che ha chiuso la raccolta nel marzo 2021 a **1,875 miliardi di euro**, (si veda altro articolo d *BeBeez*) ha ampliato l'area geografica di investimento al Nord Italia. Non a caso Pippolo prima di arrivare in BU aveva ricoperto la stessa carica di country head per l'Italia in **Alpha**, che al pari di BU investiva solo nell'area DACH prima di estendersi al Belpaese. BU fa particolare attenzione ai leader di mercato e ai "campioni nascosti", che presentano strutture manageriali solide e grandi potenzialità di successo. Attraverso "capitale paziente", competenze imprenditoriali e un consolidato network, il team di BU lavora a stretto contatto con gli imprenditori al fine di sviluppare, internazionalizzare e digitalizzare le società in portafoglio, aiutandole a generare valore sostenibile su basi responsabili. Come parte dell'impegno verso le tematiche ESG, BU sostiene le partecipate finanziando investimenti sostenibili anche attraverso il fondo Bregal per lo "Sviluppo Sostenibile" con una dotazione di 40 milioni di euro. Nell'ultimo anno, Bregal ha supportato progetti di beneficenza e di ripresa post–pandemica per le aziende in portafoglio attraverso le risorse messe a disposizione dal Fondo Bregal per l'emergenza COVID–19, con una dotazione di 3 milioni di euro.

Tuttavia BU è è parte di un gruppo più ampio, **Bregal Investments,** che oggi vanta **12 miliardi di dollari** di asset in gestione, distribuiti tra varie strategie. Una di queste è rappresentta dal fondo **Bregal Milestone,** che investe in capitale di crescita per società tech in Europa e dal maggio 2019 ha in portafoglio l'italiana **Epipoli** (si veda altro articolo di *BeBeez).* Lo scorso ottobre ha messo sul piatto **100 milioni di euro** per acquisire in aumento di capitale il 16,09% di **InfoCert (gruppo Tinexta)**, leader del mercato italiano nei servizi di digitalizzazione e dematerializzazione (si veda altro articolo di *BeBeez*). E dal novembre successivo Bregal

Cookies?

Milestone contende ad **Armira** l'acquisizione di **IK Multimedia Production srl**, sviluppatore italiano di app per creazioni musicali e produttore di componenti hardware sempre a uso dei musicisti (si veda altro articolo di *BeBeez*).

Altri fondi sono **Bregal Sagemount** (capitale flessible per società leader di settori ad **alta crescita**), **Bregal Partners** (private equity di mid-market in **Nord America**), **Bregal Energy** (investimenti di mid market nei settori di **energia** e **rinnovabili**) e infine **Bregal Private Equity Partners** (fondi di private equity di **coinvestimento** e di **secondario**).

Tags: Banco Bpm Bregal Investments Bregal Unternehmerkapital Epipoli Infocert Italgel srl Italgelatine Safety21

Schede e News settore/i: Alimentare

Iscriviti alle nostre Newsletter

Iscriviti alle newsletter di BeBeez

ISCRIVITI

Post Precedente

Primo closing, a 10 mln euro, e primo investimento, in Endostart, per Kairos Ventures ESG One

Post Successivo

I fondi Azimut-Peninsula al controllo del packaging cosmetico Isem. Deal da 85-90 mln euro

Related Posts

M&A E CORPORATE FINANCE

PRIVATE EQUITY

VENTURE CAPITAL

Cookies?