In collaborazione con:

PRIVATE CAPITAL TODAY /

pwc

Vedi tutti i PCT

M&A

14 Gennaio 2022

RedFish vende la quota in Asco Filtri

La partecipazione acquisita dalla americana Mott Corporation

RedFish, guidata da Paolo Pescetto, ha venduto la propria partecipazione in Asco Filtri alla multinazionale americana Mott Corporation. La quota era stata acquisita nel luglio 2019 attraverso il Club Deal AFI, affiancando i soci fondatori Ennio Michelini (ad) e Massimo Mascheroni (dg) con lo scopo di supportarne il piano di sviluppo. Con questa operazione di cessione RedFish realizza un ritorno per i suoi investitori pari a quasi due volte il capitale investito. Asco Filtri nasce nel 2002 ed è attiva nella produzione e commercializzazione di sistemi filtranti per le raffinerie, soluzioni per il mercato oil, farmaceutico e del food & bevereage. Mott Corporation usufruirà di questa acquisizione per entrare nel mercato europeo. L'operazione è stata seguita dall'Investment Manager Andrea Rossotti, socio fondatore di RedFish, insieme ai soci fondatori, è stata assistita per gli aspetti legali dallo studio SCF Studio Legale. Mott Corporation è stata assistita, per gli aspetti legali, dallo Studio Legale Gitti. Per gli aspetti fiscali e contabili da Bernoni Grant Thornton.

Condividi

Cerca tra le notizie

CERCA

14 Gennaio 2022

Categoria

QUICK LINKS

Nascondi

L'americana Mott Corporation al controllo dell'italiana Asco Filtri. Exit per RedFish

by Valentina Magri — 14 Gennaio 2022in **Club Deal**, **M&A e corporate finance**, **Società**

AA

Share on Facebook Share on Twitter

L'americana **Mott Corporation** ha rilevato l'**80%** di **Asco Filtri** da **RedFish Kapital**, holding di partecipazioni industriali guidata da **Paolo Pescetto** (si veda qui il comunicato stampa). RedFish, tramite la newco **AF srl**, controllata dal club deal **AFI srl** di cui Red-Fish Kapital spa detiene la maggioranza, aveva acquisito l'80% di Asco Filtri nel luglio 2019, affiancando i soci fondatori **Ennio Michelini** e **Massimo Mascheroni**, rispettivamente ceo e direttore generale (si veda altro articolo di *BeBeez*). In poco più di due anni, RedFish ha così realizzato un ritorno per i suoi investitori di quasi **due volte il capitale investito**. L'operazione è stata seguita dall'investment manager **Andrea Rossotti**, socio fondatore di RedFish.

Quest'ultima, insieme ai soci fondatori di Asco Filtri, è stata assistita per gli aspetti legali dallo studio SCF Studio Legale. Mott Corporation è stata affiancata per gli aspetti legali dallo Studio Gitti e per gli aspetti fiscali e contabili da Bernoni Grant Thornton.

Cookies?

Asco Filtri, nata nel 2002 raccogliendo una precedente lunga esperienza nel settore dei due soci fondatori, produce sistemi filtranti per le raffinerie e altre soluzioni soprattutto per i settori oil&gas e petrolchimico, ma anche per quello farmaceutico e il food & beverage, con Europa e Medioriente quali principali mercati di sbocco. Con sede a Binasco (Milano) l'azienda, presente in Francia, Messico e Medio Oriente, ha chiuso il 2020 con ricavi per 17 milioni di euro, un ebitda di 1,9 milioni e un debito netto di 6,7 milioni di euro (si veda qui l'analisi di Leanus, una volta registrati gratuitamente).

Per Mott Corporation Asco è una testa di ponte perfetta sul mercato europeo, mentre per l'azienda italiana si presenta l'opportunità di entrare in nuovi mercati legati alla biotecnologia, microelettronica, aerospaziale e difesa, in cui Mott vanta una leadership strategica.

Paolo Pescetto, amministratore delegato di RedFish, ha commentato: "Asco Filtri è l'esempio perfetto di realtà in cui vogliamo investire. Un'azienda con un posizionamento di leadership all'interno di una nicchia di mercato ben identificata e in forte crescita che, grazie alla tecnologia 100% made in Italy, ha l'obiettivo di offrire ai clienti un'unica soluzione personalizzata. Cio ha consentito, malgrado il periodo non semplice dovuto alla pandemia da Covid-19, di ottenere risultati che hanno permesso a RedFish di ottenere eccellenti rendimenti dalla cessione. Siamo sicuri che con il nuovo socio industriale la società abbia avanti a sé ancora molte opportunità, sia tecnologiche che di mercato".

RedFish è uno dei principali player italiani indipendenti attivo nel mercato degli investimenti in pmi, con veicoli di investimento dedicati. Con oltre 50 milioni di euro di asset, il gruppo vanta un track record molto positivo, ritorni interessanti per i propri investitori, e con oltre 25 investimenti all'attivo. RedFish conta 5 holding tematiche:

1. **Innovative-RFK:** veicolo di investimento dedicato a startup e pmi innovative, sbarcato su **Euronext Access** il 27 dicembre 2019 (si veda altro articolo di *BeBeez*), dopo aver chiuso nel 2019 una **campagna di equity crowdfunding sulla piattaforma CrowdFundMe**, che aveva raccolto **2,5 milioni di euro**, pari al 23,5% del capitale (si veda altro articolo di *BeBeez*);
2. **RedFish LongTerm Capital (RFLC):** per investimenti di medio periodo in pmi ad elevato potenziale di crescita, che ha raccolto **375 mila euro** con una campagna sul portale

Cookies?

italiano di equity crowdfunding **Opstart**, in cui lo scorso novembre ha investito anche il **Comparto 2 Crowdfunding** di **4Aim sicaf**, dedicato agli investimenti in società che raccolgono capitali tramite strumenti di finanza alternativa (si veda altro articolo di *BeBeez*); RFLC aveva lanciato un'altra campagna su Opstart luglio scorso (si veda altro articolo di *BeBeez*), che aveva raccolto **6,17 milioni** (si veda altro articolo di *BeBeez*).

3. **RedFish 4 Listing:** per investimenti in pmi pre-ipo;
4. **RedFish Real Estate:** destinata agli investimenti immobiliari;
5. RedFish Kapital: per progetti di turnaround.

RedFish Kapital dal 2012 ha organizzato investimenti in club deal per circa **50 milioni di euro**. Era stata costituita con lo scopo iniziale di proseguire l'attività di investimento della holding **Evolution Investment spa** (**Fondo RFK I**), fondata nel 2007 da un gruppo di imprenditori tra cui **Paolo Pescetto**, presidente di **Arkios Italy**, boutique di advisory m&a e docente al Politecnico di Milano e all'Università di Genova. Attualmente Red-Fish Kapital ha in portafoglio:

- **Cecchi Delgea srl**, società proprietaria dello storico marchio italiano **Gelati Cecchi 1936**;
- **Pistacchio spa**, azienda siciliana che produce e commercializza semilavorati derivati sia dal pistacchio di Bronte DOP sia da mandorle e da nocciole, oltre a una ampia gamma di specialità tipiche a base di pistacchio (si veda altro articolo di *BeBeez*);
- **Gedy**, azienda produttrice di accessori da bagno con presenza internazionale e stabilimenti produttivi in Cina (si veda altro articolo di *BeBeez*).

Invece Red Fish Long Term Capital ha in portafoglio il 12,5% dei servizi d connessione tlc di **Convergenze** e, dallo scorso ottobre, il 20% della meccanica di precisione per il settore aerospaziale di **Tesi**.

Tags: Asco Filtri Italia Mott Corporation private equity RedFish Usa

Schede e News settore/i: Prodotti e servizi industriali

Iscriviti alle nostre Newsletter

Iscriviti alle newsletter di BeBeez

ISCRIVITI

Cookies?

GITTI, SCF E GRANT THORNTON NELL'ACQUISIZIONE DI ASCO FILTRI DA PARTE DI MOTT CORPORATION

Category: Corporate M&A
Tags: Asco Filtri, Claudio Ceriani, Giacomo Pansolli, Gitti and Partners, Grant Thornton, Mott Corporation, SCF

Gitti and Partners ha assistito **Mott Corporation**, multinazionale statunitense attiva nei sistemi di filtrazione, nell'acquisizione di **Asco Filtri**, azienda italiana attiva nella produzione e commercializzazione di sistemi filtranti dedicati alle raffinerie, soluzioni per il mercato petrolchimico ma anche farmaceutico e del food & beverage, dal socio di maggioranza AFI (club deal che fa riferimento a Red-Fish Kapital) e dai soci Ennio Michelini e Massimo Mascheroni.

Per Mott Corporation questa acquisizione rappresenterà la piattaforma in Europa per servire tutto il mercato dove è presente Asco Filtri, mentre per quest'ultima costituirà l'opportunità di ingresso in nuovi mercati legati alla biotecnologia, microelettronica, aerospaziale e difesa, in cui Mott ha una posizione strategica.

Gitti and Partners ha agito con un team composto dal socio **Giacomo Pansolli** (nella foto a sinistra), insieme a **Giulia Fossati Zunino**, **Marco Blei**, **Fabrizio Ragazzini**, **Antonino Di Salvo**, **Marco La Croix**, **Francesco Stelio Clerici** e **Angelo Forte,** coadiuvati, per gli aspetti di diritto amministrativo, dalla socia **Laura Sommaruga** con **Federico Ianeselli**, e, per gli aspetti giuslavoristici, dalla counsel **Elisa Mapelli**, insieme a **Elisa Pettiti** e **Francesco Cannavina**.

SCF studio legale, con il socio **Claudio Ceriani** (nella foto a destra), insieme a **Francesca Bertinetti** ha assistito i venditori nell'operazione di cessione.

Advisor finanziario e fiscale di Mott Corporation è stato **Grant Thornton**, con un team guidato da

Stefano Marchetti insieme ad **Antonio Aiuto**, per la parte financial, e con un team guidato da **Gianni Bitetti**, insieme a **Mattia Tencalla** e **Roberta Lopes**, per la parte fiscale.

Gli aspetti notarili dell'operazione sono stati seguiti dal notaio **Federico Mottola Lucano**, insieme all'avvocato **Alessandro Franzini** e alla dottoressa **Camilla Nicole Tolasi**.

LE BREVI

Gitti and Partners, SCF Studio Legale e Grant Thornton nell'acquisizione di Asco Filtri da parte di Mott Corporation

Gitti and Partners ha assistito Mott Corporation, multinazionale statunitense leader nei sistemi di filtrazione, nell'acquisizione di Asco Filtri, azienda italiana attiva nella produzione e commercializzazione di propri sistemi filtranti dedicati alle raffinerie, soluzioni per il mercato petrolchimico ma anche farmaceutico e del food & beverage, sui principali mercati internazionali (europeo e mediorientale), dal socio di maggioranza AFI (Club Deal che fa riferimento a Red-Fish Kapital) e dai soci Ennio Michelini e Massimo Mascheroni.

Per Mott Corporation questa acquisizione rappresenterà la piattaforma in Europa per servire tutto il mercato dove è presente Asco Filtri, mentre per quest'ultima costituirà l'opportunità di ingresso in nuovi mercati legati alla biotecnologia, microelettronica, aerospaziale e difesa, in cui Mott ha una forte leadership strategica.

Gitti and Partners ha agito con un team composto dal socio **Giacomo Pansolli**, insieme a **Giulia Fossati Zunino**, **Marco Blei**, **Fabrizio Ragazzini**, **Antonino Di Salvo**, **Marco La Croix**, **Francesco Stelio Clerici** e **Angelo Forte,** coadiuvati, per gli aspetti di diritto amministrativo, dalla socia **Laura Sommaruga** con **Federico Ianeselli**, e, per gli aspetti giuslavoristici, dalla counsel **Elisa Mapelli**, insieme a **Elisa Pettiti** e **Francesco Cannavina**.

SCF Studio Legale, con il socio **Claudio Ceriani**, insieme a **Francesca Bertinetti** ha assistito i venditori nell'operazione di cessione.

Advisor finanziario e fiscale di Mott Corporation è stato Grant Thornton, con un team guidato da **Stefano Marchetti** insieme ad **Antonio Aiuto**, per la parte financial, e con un team guidato da **Gianni Bitetti**, insieme a **Mattia Tencalla** e **Roberta Lopes**, per la parte fiscale.

Gli aspetti notarili dell'operazione sono stati seguiti dal Notaio **Federico Mottola Lucano**, insieme all'Avvocato **Alessandro Franzini** e alla Dottoressa **Camilla Nicole Tolasi**.

GITTI AND PARTNERS / SCF STUDIO LEGALE

POTREBBE INTERESSARTI ANCHE

LE BREVI
Ashurst con Generali nella

LE BREVI
DWF per l'autorizzazione di

LE BREVI
Dentons con Clean Capital Energy per