GITTI CON SOVEREIGN CAPITAL E DGPA NEL LANCIO DI SEARCH CAPITAL PARTNERS

Category: Private Equity

Gitti and Partners ha assistito **Sovereign Capital Advisory** e **Dgpa&Co** nella costituzione di **Search Capital Partners**, veicolo di diritto italiano dedicato all'investimento in *search fund*, che ha l'obiettivo di diventare uno dei punti di riferimento in questa nuova asset class per investitori selezionati prevalentemente tra società finanziarie, family offices, imprenditori ed investitori istituzionali.

Search Capital Partners permetterà ai propri soci di potersi costruire un portafoglio diversificato di search fund e indirettamente di aziende pmi.

Gitti and Partners ha agito con un team guidato dal managing partner **Vincenzo Giannantonio**, dal senior associate **Andrea Imberti** (nella foto) e dall'associate **Daniele Rositani Conti** su tutti gli aspetti legali della strutturazione, costituzione ed esecuzione dell'operazione.

Professione e Mercato

Gitti and Partners ha assistito Sovereign Capital Advisory e DGPA&Co nella costituzione di Search Capital Partners

Gitti and Partners ha assistito Sovereign Capital Advisory e DGPA&Co nella costituzione di Search Capital Partners

29 Maggio 2024

Andrea Imberti

Gitti and Partners ha assistito Sovereign Capital Advisory e DGPA&Co nella costituzione di Search Capital Partners, uno dei primi veicoli di diritto italiano dedicato all'investimento in search fund che ha l'obiettivo di diventare uno dei punti di riferimento in questa nuova asset class in Italia ed Europa per investitori selezionati prevalentemente tra società finanziarie, family offices, imprenditori ed investitori istituzionali. Search Capital Partners permetterà ai propri soci di potersi costruire un portafoglio diversificato di search fund e indirettamente di aziende PMI.
Gitti and Partners ha agito con un team guidato dal managing partner Vincenzo Giannantonio, dal senior associate **Andrea Imberti** (nella foto) e dall'associate **Daniele Rositani Conti** su tutti gli aspetti legali della strutturazione, costituzione ed esecuzione dell'operazione.

Il Sole 24 ORE aderisce a The Trust Project

P.I. 00777910159 © Copyright Il Sole 24 Ore Tutti i diritti riservati

SEARCH FUND. ANNUNCIATO IL LANCIO DI SEARCH CAPITAL PARTNERS

Posted on 28 Maggio 2024

Category: Private Equity

Search Capital Partners ha annunciato il suo lancio, segnando un significativo sviluppo nel panorama degli investimenti alternativi dedicati ai *Search Fund*.

Gitti and Partners ha assistito Search Capital Partners. Lo studio **ZNR Notai** ha seguito le operazioni notarili della costituzione.

Search Capital Partners, holding di investimento dedicata ai Search Fund, ha l'obiettivo di diventare uno dei punti di riferimento in questa asset class in Italia ed Europa, offrendo ai propri soci uno strumento unico a supporto dei searchers e relativi Search Funds per il loro acquisto delle piccole e medie imprese. L'iniziativa è nata dalla collaborazione tra **Sovereign Capital Advisory** e **DGPA&Co**, unendo decenni di esperienza nel settore finanziario e degli investimenti diretti con una profonda conoscenza del mercato italiano e internazionale delle pmi. Questa sinergia non solo rafforza la posizione di Search Capital Partners nel mercato, ma garantisce anche che la gestione e la crescita dell'ecosistema dei Search Fund sia supportata da una conoscenza e un'esperienza validate da anni.

Il modello
Search Capital Partners offre ai soci l'opportunità unica di partecipare all'acquisizione delle PMI target dei Search Fund attraverso un modello di investimento "deal-by-deal" con il quale ogni socio può scegliere concretamente in quali progetti investire. Search Capital Partners sta raccogliendo una prima dotazione patrimoniale fino a 1,5 milioni di euro al fine di investire in ca. 25-30 Search Funds in Italia ed Europa. In questo modo i soci di Search Capital Partners potranno avere accesso ad un significativo deal flow cross border con l'opportunità di selezionare numerose operazioni di

acquisizione di pmi alle quali partecipare. Tutte le operazioni che saranno effettuate dai Search Fund una volta trovata la pmi target, saranno in logica management buy-in, con i searchers che diventeranno i ceo dei target acquisite e le guideranno in un percorso di crescita in linea con il piano industriale condiviso con gli investitori nella fase di ricerca, selezione preliminare e due diligence che effettueranno.

Il vero elemento distintivo di Search Capital Partners risiede nella possibilità per i suoi soci di potersi costruire un portafoglio diversificato di Search Funds e successivamente di ca. 15-20 aziende pmi guidate dai singoli manager promotori dei Search Funds sui quali si è investito inizialmente ottenendo una piena convergenza di interessi. In seguito alla prima capitalizzazione ne avverranno successive altre su base "deal by deal" che permetteranno a Search Capital Partners di investire fino a 30 milioni di euro nella asset class dei Search Fund.

Search Capital Partners offre una soluzione più flessibile e diversificata per gli investitori rispetto ai tradizionali club deal permettendo una asset allocation con partecipazione a numerose PMI eliminando il problema di una eccessiva concentrazione sulla singola target a parità di capitale e di esperienza nell'M&A, investimenti diretti e gestione di pmi.

Le dichiarazioni

Luciano Avanzini (*nella foto a destra*) e **Giacomo Andreoli** (*a sinistra*) hanno commentato: "Siamo entusiasti di annunciare la creazione di Search Capital Partners, nata dalla nostra convinzione che, lavorando insieme, possiamo costruire un ecosistema dove una leadership intelligente e un capitale saggiamente diretto si fondono per accelerare la crescita e la scalabilità delle imprese. Il nostro obiettivo è fornire ai Searcher, audaci e capaci, le risorse e il supporto necessari per trasformare questa visione in realtà. Allo stesso tempo, desideriamo offrire ai nostri soci un'opportunità unica di partecipare ad una asset class con potenzialità straordinarie di crescita e rendimento."

I fondatori continuano: "Crediamo fermamente che il nostro modello e veicolo possa dare un contributo significativo alla crescita dell'ecosistema delle PMI in Europa e in Italia. Offriamo una soluzione pragmatica alle sfide legate al passaggio generazionale, tematica che oggi, e sempre di più nei prossimi anni, sarà di massima rilevanza. Vogliamo contribuire alla creazione di un tessuto economico sano e resiliente, guidato da validi manager, sui quali siamo pronti a investire. Con Search Capital Partners, miriamo a costruire un futuro in cui le PMI possano prosperare sotto una nuova gestione capace e innovativa, alimentando così il progresso economico e sociale grazie ad un approccio bottom-up."

Nasce Search Capital Partners, holding di investimento fondata da Giacomo Andreoli e Luciano Avanzini. Obiettivo è investire fino a 30 mln in search fund

La società sta raccogliendo una prima dotazione patrimoniale fino a 1,5 milioni in modo da investire in circa 25-30 search fund in Italia ed Europa

by **Francesca Vercesi** — 29 Maggio 2024in **Club Deal**, **Private Equity**, **Società**

COOKIES?

Share on Facebook Share on Twitter

È nata **Search Capital Partners**, holding di investimento la cui strategia ruota attorno all'identificazione di **search fund** promettenti che comprendono un ampio spettro di settori e aree geografiche (si veda qui il comunicato stampa).

L'obiettivo della nuova realtà fondata da **Giacomo Andreoli**, amministratore delegato e fondatore di **Sovereign Capital Advisory,** membro del consiglio di amministrazione di **OPT spa** e co-fondatore di **Admind.AI** , e da **Luciano Avanzini**, socio fondatore di **DGPA** insieme al professore dell'Università Bocconi **Maurizio Dallocchio,** è "diventare uno dei punti di riferimento in questa asset class in Italia ed Europa, offrendo ai propri soci uno strumento unico a supporto dei searcher e relativi search fund per il loro acquisto delle **piccole e medie imprese**", fa sapere la società a *BeBeez*.

Gitti and Partners ha assistito Search Capital Partners. Lo studio ZNR Notai ha seguito le operazioni notarili della costituzione.

L'iniziativa è nata appunto dalla collaborazione tra Sovereign Capital Advisory e DGPA&Co, unendo tanti anni
di esperienza nel settore finanziario e degli investimenti diretti con una lunga conoscenza del mercato italiano e internazionale delle piccole e medie imprese. "Questa sinergia non solo rafforza la posizione di Search Capital Partners nel mercato ma garantisce anche che la gestione e la crescita dell'ecosistema dei search fund sia supportata da una conoscenza e un'esperienza validate da anni di esperienza nell'M&A, investimenti diretti e gestione di pmi", si legge in una nota.

Ricordiamo che un search fund è un veicolo di investimento tramite il quale i promotori raccolgono capitali da investitori per identificare e acquisire una singola azienda, con l'obiettivo di gestirla attivamente ed espanderla. I capitali dei search fund vengono raccolti tra investitori privati e, una volta condotta l'acquisizione, il promotore del search fund, detto searcher, sarà anche colui che gestirà e svilupperà l'azienda a tempo pieno. Nella pratica, in prima battuta il searcher si assicura una dotazione patrimoniale minima per finanziare la ricerca del giusto target, dopodiché sottopone agli investitori l'opportunità di investimento e raccoglie i capitali necessari all'acquisizione. Dopodiché, una volta condotta l'acquisizione, il searcher sarà a capo del management dell'azienda target.

COOKIES?

Il modello è innovativo. Search Capital Partners **offre ai soci l'opportunità di partecipare all'acquisizione delle pmi target** dei search fund attraverso un modello di investimento deal-by-deal con il quale ogni socio
può scegliere concretamente in quali progetti investire. La società sta raccogliendo una prima dotazione patrimoniale fino a **1,5 milioni di euro** in modo da investire in circa **25-30 search fund** in **Italia ed Europa**. "Stiamo guardando anche a due realtà in Sud America ma vogliamo tenere il focus in Italia, Francia, Spagna, Germania e UK per il momento", racconta a *BeBeez* Andreoli.

Continua: "Valutiamo positivamente società con dimensioni un pò al di sotto della soglia del private equity, partiamo da 1,5 milioni di euro di ebitda fino a 5 milioni. Guardiamo a società con un potenziale inespresso dove l'imprenditore ha un approccio poco produttivo in materia di ottimizzazione dei processi e dove quindi c'è spazio per il miglioramento della struttura dei costi. Realtà, in altre parole, dove il searcher possa portare innovazione. Molte aziende italiane non hanno organizzazione interna né assetto finanziario sufficiente ma sono magari molto interessanti nella tipologia del business". Aggiunge: "L'idea è gestire al meglio il passaggio generazionale e ampliare il livello della gestione manageriale. Non vogliamo andare in competizione con il private equity, anzi. Piuttosto possiamo preparare le aziende a questo tipo di deal. I search fund sono i traghettatori della crescita. Noi andiamo dove c'è un gap di mercato grande".

In questo modo i soci di Search Capital Partners potranno avere accesso a un significativo **deal flow cross border** con l'opportunità di selezionare numerose operazioni di acquisizione di pmi alle quali partecipare.

Così, tutte le operazioni che saranno effettuate dai search fund, una volta trovata la pmi target, saranno in logica **management buy-in**, con i searcher che diventeranno i ceo delle target acquisite e le guideranno
in un percorso di crescita in linea con il piano industriale condiviso con gli investitori nella fase di ricerca, selezione preliminare e due diligence che effettueranno. "Il nostro vero elemento distintivo risiede nella possibilità per i suoi soci di potersi costruire un portafoglio diversificato di search fund e successivamente di circa 15-20 aziende pmi guidate dai singoli manager promotori dei search funds sui quali si è investito inizialmente ottenendo una piena convergenza di interessi", dice ancora il manager. E conclude: "**In seguito alla prima capitalizzazione ne avverranno successive altre che ci permetteranno di investire fino a 30 milioni di euro in questa asset class**".

I fondatori continuano: "Crediamo che il nostro modello e veicolo possa dare un contributo significativo alla crescita dell'ecosistema delle pmi in Europa e in Italia. Offriamo una soluzione pragmatica alle sfide legate al passaggio generazionale, tematica che oggi, e sempre di più nei prossimi anni, sarà di massima rilevanza. Vogliamo contribuire alla creazione di un tessuto
COOKIES?
ico sano e resiliente, guidato da validi manager, sui quali siamo pronti a investire".

Search Capital Partners **ha già stabilito una pipeline di 12 search fund,** in fase di analisi, sui quali investire focalizzata principalmente sul mercato europeo: cinque italiani, quattro spagnoli, due francesi, uno inglese. Come anticipato sopra, opportunisticamente si stanno valutando anche un search fund in Sud America e uno negli Usa oltre a tre possibili target già trovate e in fase avanzata di negoziazione con dei search fund, due italiani e uno spagnolo (in logica **equity gap**).

Ricordiamo che Giacomo Andreoli nel 2017 ha acquisito **Confinvest**, nella quale ha ricoperto il ruolo di ceo, quotandola in Borsa Italiana prima di vendere la sua partecipazione a un gruppo Industriale. Ha fondato il search fund **W4H**, che ha acquisito OPT, società focalizzata sul settore sanitario, di cui attualmente siede nel consiglio di amministrazione. L'operazione di acquisizione di Confinvest è avvenuta tramite un management buy in finanziato da un club deal che ha visto anche Luciano Avanzini come lead investor (si veda altro articolo di *BeBeez*). Ed è proprio in Confinvest che i due manager si sono conosciuti.

Tags: DGPA&Co Search Capital Partners search fund Sovereign Capital Advisory

Schede e News settore/i: Servizi finanziari

Iscriviti alle nostre Newsletter

Iscriviti alle newsletter di BeBeez

ISCRIVITI

Post Precedente

doValue vola a Piazza Affari sulle voci di prestito in arrivo da 450 mln euro per acquisire Gardant e rifinanziare il debito

Post Successivo

Notizie da: ActivumSG, Amazon Web Services, La Alquería

Related Posts

COOKIES?

LANCIO DI SEARCH CAPITAL PARTNERS: Tra i pionieri degli investimenti in Search Fund a supporto del passaggio generazionale delle PMI

Un'iniziativa innovativa al supporto dello sviluppo dei Search Fund in Italia e Europa.

Milano, 28 maggio 2024

Search Capital Partners è orgogliosa di annunciare ufficialmente il suo lancio, segnando un significativo sviluppo nel panorama degli investimenti alternativi dedicati ai Search Fund.

Search Capital Partners, holding di investimento dedicata ai Search Fund, ha l'obiettivo di diventare uno dei punti di riferimento in questa asset class in Italia ed Europa, offrendo ai propri soci uno strumento unico a supporto dei Searchers e relativi Search Funds per il loro acquisto delle piccole e medie imprese (PMI).

L'iniziativa è nata dalla collaborazione tra Sovereign Capital Advisory e DGPA&Co, unendo decenni di esperienza nel settore finanziario e degli investimenti diretti con una profonda conoscenza del mercato italiano e internazionale delle Piccole e Medie Imprese. Questa sinergia non solo rafforza la posizione di Search Capital Partners nel mercato, ma garantisce anche che la gestione e la crescita dell'ecosistema dei Search Fund sia supportata da una conoscenza e un'esperienza validate da anni di esperienza nell'M&A, investimenti diretti e gestione di PMI.

Un Modello Innovativo per Gli Investitori

Search Capital Partners offre ai soci l'opportunità unica di partecipare all'acquisizione delle PMI target dei Search Fund attraverso un modello di investimento "deal-by-deal" con il quale ogni socio può scegliere concretamente in quali progetti investire.

Search Capital Partners sta raccogliendo una prima dotazione patrimoniale fino a 1,5 milioni di Euro al fine di investire in ca. 25-30 Search Funds in Italia ed Europa. In questo modo i soci di Search Capital Partners potranno avere accesso ad un significativo deal flow cross border con l'opportunità di selezionare numerose operazioni di acquisizione di PMI alle quali partecipare. Tutte le operazioni che saranno effettuate dai Search Fund una volta trovata la PMI target, saranno in logica management buy-in, con i Searchers che diventeranno i CEO delle target acquisite e le guideranno in un percorso di crescita in linea con il piano industriale condiviso con gli investitori nella fase di ricerca, selezione preliminare e due diligence che effettueranno.

Il vero elemento distintivo di Search Capital Partners risiede nella possibilità per i suoi soci di potersi costruire un portafoglio diversificato di Search Funds e successivamente di ca. 15-20 aziende PMI guidate dai singoli manager promotori dei Search Funds sui quali si è investito inizialmente ottenendo una piena convergenza di interessi. In seguito alla prima capitalizzazione ne avverranno successive altre su base "deal by deal" che permetteranno a Search Capital Partners di investire fino a 30 milioni di euro nella asset class dei Search Fund.

Search Capital Partners offre una soluzione più flessibile e diversificata per gli investitori rispetto ai tradizionali Club Deal permettendo una asset allocation con partecipazione a numerose PMI eliminando il problema di una eccessiva concentrazione sulla singola target a parità di capitale.

Luciano Avanzini e Giacomo Andreoli commentano congiuntamente: "*Siamo entusiasti di annunciare la creazione di Search Capital Partners, nata dalla nostra convinzione che, lavorando insieme, possiamo costruire un ecosistema dove una leadership intelligente e un capitale saggiamente diretto si fondono per accelerare la crescita e la scalabilità delle imprese. Il nostro obiettivo è fornire ai Searcher, audaci e capaci, le risorse e il supporto necessari per trasformare questa visione in realtà. Allo stesso tempo, desideriamo offrire ai nostri soci un'opportunità unica di partecipare ad una asset class con potenzialità straordinarie di crescita e rendimento*."

I fondatori continuano sottolineando come "*Crediamo fermamente che il nostro modello e veicolo possa dare un contributo significativo alla crescita dell'ecosistema delle PMI in Europa e in Italia. Offriamo una soluzione pragmatica alle sfide legate al passaggio generazionale, tematica che oggi, e sempre di più nei prossimi anni, sarà di massima rilevanza. Vogliamo contribuire alla creazione di un tessuto economico sano e resiliente, guidato da validi manager, sui quali siamo pronti a investire. Con Search Capital Partners, miriamo a costruire un futuro in cui le PMI possano prosperare sotto una nuova gestione capace e innovativa, alimentando così il progresso economico e sociale grazie ad un approccio bottom-up*."

Search Capital Partners ha già stabilito una pipeline di 12 Search Fund, in fase di analisi, sui quali investire focalizzata principalmente sul mercato Europeo: cinque italiani, quattro spagnoli, due francesi, uno inglese. Opportunisticamente si stanno valutando anche un search fund in Sud America e uno negli USA oltre a tre possibili target già trovate e in fase avanzata di negoziazione con dei Search Fund, due italiani ed uno spagnolo (in logica Equity Gap).Per approfondimenti è possibile visitare il sito searchcapitalpartners.com dove sono presenti numerose informazioni sul modello dei Search Funds e su Search Capital Partners.

Gitti and Partners ha assistito Search Capital Partners con un team guidato dal managing partner Vincenzo Giannantonio e composto dal senior associate Andrea Imberti e dall'associate Daniele Rositani Conti.

Lo studio ZNR Notai, con il notaio Federico Mottola Lucano ha seguito le operazioni notarili della costituzione.

SEARCH CAPITAL PARTNERS

Search Capital Partners è una società nata dalla collaborazione tra DGPA&Co e Sovereign Capital Advisory e rappresenta l'innovazione nel panorama dei Search Fund , offrendo un accesso privilegiato a questa asset class - veicoli d'investimento, guidati da ambiziosi manager, che hanno l'obiettivo di acquisire e valorizzare le PMI ad alto potenziale. L'approccio di Search Capital Partners è rivolto ad identificare Searchers scrupolosamente selezionati che si pongono traguardi importanti grazie all'acquisizione di aziende con ambiziosi progetti di crescita

I SEARCH FUND

Il modello del Search Fund è stato concettualizzato nel 1984 negli Stati Uniti dalla Stanford University ed oggi rientra nell'asset class degli alternative investment da parte delle business schools, investitori istituzionali e privati. Un Search Fund è un veicolo d'investimento attraverso il quale investitori esperti sostengono finanziariamente e professionalmente gli sforzi di aspiranti imprenditori (cd. Searcher) che hanno l'obiettivo di identificare ed acquisire una singola società per svilupparla.

Giacomo Andreoli – FOUNDER di SEARCH CAPITAL PARTNERS

Socio fondatore di Sovereign Capital Advisory, dopo la laurea in Management e Finanza e un Master in Finanza presso l'Università di Lione, si è specializzato in M&A con + di 15 operazioni effettuate. Nel 2017 ha acquisito con un management buy-in, Confinvest S.p.A.,

nella quale ha ricoperto il ruolo di CEO, quotandola in Borsa Italiana prima di vendere la sua partecipazione a un Gruppo Industriale. Ha fondato il search fund W4H, che ha acquisito OPT S.p.A., società focalizzata sul settore sanitario, di cui attualmente siede nel consiglio di amministrazione.

Luciano Avanzini – FOUNDER di SEARCH CAPITAL PARTNERS

Socio fondatore di DGPA, Luciano si distingue per essere un imprenditore industriale e immobiliare di valore. Dirige le attività di M&A di DGPA, offrendo guida e assistenza esperta a entità nazionali e multinazionali in complesse operazioni di finanza aziendale. Ricopre incarichi come membro del consiglio di amministrazione in varie società private, dove apporta la sua vasta esperienza nella governance aziendale, nello sviluppo strategico e nella supervisione finanziaria. La sua leadership e il suo approccio pragmatico sono stati determinanti nel guidare le aziende verso una crescita trasformativa e l'eccellenza operativa.

Per ulteriori informazioni

info@searchcapitalpartners.com

www.searchcapitalpartners.com

Referenti

Giacomo Andreoli

T: +39 328 703 1930
E: giacomo.andreoli@searchcapitalpartners.com

Luciano Avanzini

T: +39 335 628 8058
E: luciano.avanzini@searchcapitalpartners.com

Gitti and Partners ha assistito Sovereign Capital Advisory e DGPA&Co nella costituzione di Search Capital Partners

Gitti and Partners ha assistito Sovereign Capital Advisory e DGPA&Co nella costituzione di Search Capital Partners, uno dei primi veicoli di diritto italiano dedicato all'investimento in *search fund* che ha l'obiettivo di diventare uno dei punti di riferimento in questa nuova *asset class* in Italia ed Europa per investitori selezionati prevalentemente tra società finanziarie, *family offices*, imprenditori ed investitori istituzionali.
Search Capital Partners permetterà ai propri soci di potersi costruire un portafoglio diversificato di *search fund* e indirettamente di aziende PMI.

Gitti and Partners ha agito con un *team* guidato dal *managing partner* **Vincenzo Giannantonio**, dal *senior associate* **Andrea Imberti** (nella foto) e dall'*associate* **Daniele Rositani Conti** su tutti gli aspetti legali della strutturazione, costituzione ed esecuzione dell'operazione.