

Professione e Mercato

## Pavia e Ansaldo con Mindful Capital nell'unione tra Croci e Camon

A poco più di due anni dall'ingresso del fondo Mindful Capital Partners, il Gruppo Croci, primaria azienda italiana nel settore degli accessori per animali domestici e acquariologia, ha perfezionato l'acquisizione del 100% di Camon, storica azienda veronese del settore.

31 Luglio 2024



Giuseppe Besozzi, Andrea Tognon, Emanuele Ghiotto, Marina Balzano

A poco più di due anni dall'ingresso del fondo Mindful Capital Partners, il Gruppo Croci, primaria azienda italiana nel settore degli accessori per animali domestici e acquariologia, ha perfezionato l'acquisizione del 100% di Camon, storica azienda veronese del settore. Camon, fondata nel 1985 da Roberto Canazza e con sede ad Albaredo d'Adige (Verona), è specializzata nello sviluppo, produzione e distribuzione di prodotti premium per animali domestici, tra cui snack, cibo funzionale, integratori alimentari e prodotti per la cura degli animali. Roberto Canazza, attuale Amministratore Delegato, ha reinvestito nel Gruppo e continuerà a essere coinvolto nella gestione operativa della società. Croci, nata circa 30 anni fa in provincia di Varese su iniziativa dell'imprenditore Dario Croci, ha trasformato negli anni il suo modello di business da distributore a brand company, specializzandosi nello sviluppo e nella creazione di un'ampia gamma di accessori per animali domestici. Croci ha inoltre una presenza consolidata sui mercati internazionali, con filiali dirette in Germania, Francia, Spagna e Cina. L'ingresso di Camon porterà il fatturato del Gruppo Croci, da 50 milioni di euro a 85 milioni di euro e consentirà di generare importanti economie di scala. Grazie a questa acquisizione, il Gruppo Croci mira a raggiungere in breve tempo un fatturato di € 100 milioni, consolidando la propria posizione come leader indiscusso nel mercato della cura degli animali domestici. L'acquirente è stato assistito, in tutti gli aspetti legali dell'operazione, dallo studio Pavia e Ansaldo con un team coordinato dal socio Giuseppe Besozzi e composto dalla counsel Erica Lepore, dalla junior associate Arianna Bellani e dalla trainee Beatrice Trombi. Gli aspetti fiscali e la struttura dell'operazione, sono stati seguiti dallo studio Gitti and Partners con un team composto dal socio Diego De Francesco e dal counsel Andrea Tognon. KPMG ha curato la due diligence finanziaria, OC&C la due diligence di business e Tauw quella ambientale. Il team di debito di PWC ha assistito l'acquirente nella definizione del pacchetto di finanziamento. Roberto Canazza è stato assistito nel processo di vendita dal team di mid market M&A di UBS, in qualità di advisor finanziario e, per tutti gli aspetti legali, da MGG Studio Legale Associato con un team composto dal Founding Partner Emanuele Ghiotto, e dagli Associates Edoardo Borsaro e Tommaso Galvanini. L'operazione è stata finanziata da un pool di istituzioni finanziarie composto da Iccrea Banca, Banco di Desio e della Brianza, Banca Sella e BCC Vicentino, assistite da Orrick per gli aspetti legali con un team composto dalla partner Marina Balzano, dallo special counsel Giulio Asquini e dalle associate Maria Costa e Claudia Loriggio. Banca Finint ha agito in qualità di Facility Agent e Security Agent del finanziamento in pool. Tenax Capital Ltd attraverso il fondo Tenax Sustainable Credit Fund e Finint Investments, sempre assistite da Orrick per gli aspetti legali, hanno supportato PetRo S.A. con un finanziamento mezzanino. Banca Finint è intervenuta come Paying Agent e Issuing Agent. Gli aspetti notarili dell'operazione sono stati seguiti Milano Notai.

Il Sole 24 ORE aderisce a  The Trust Project

P.I. 00777910159 © Copyright Il Sole 24 Ore Tutti i diritti riservati

Il Sole  
24 ORE



## Pavia Ansaldo, Gitti, Mgg e Orrick per l'acquisizione di Camon da parte di Croci

CORPORATE M&A PRIVATE EQUITY 29 luglio 2024 4 minutes read

A poco più di due anni dall'ingresso del fondo **Mindful Capital Partners**, il gruppo **Croci**, azienda italiana specializzata in accessori per animali domestici e acquariologia, ha perfezionato l'acquisizione del 100% di **Camon**, azienda veronese attiva nel medesimo settore.

Roberto Canazza, fondatore e attuale amministratore delegato di Camon, ha reinvestito nel gruppo e "continuerà a essere coinvolto nella gestione operativa della società", si legge in una nota.

L'acquirente è stato assistito, in tutti gli aspetti legali dell'operazione, dallo studio **Pavia e Ansaldo** con un team coordinato dal socio **Giuseppe Besozzi** e composto dalla counsel **Erica Lepore**, dalla junior associate **Arianna Bellani** e dalla trainee **Beatrice Trombi**. Gli aspetti fiscali e la struttura dell'operazione, sono stati seguiti dallo studio **Gitti and Partners** con un team composto dal socio **Diego De Francesco** e dal counsel **Andrea Tognon**. Kpmg ha curato la due diligence finanziaria, OC&C la due diligence di business e Tauw quella ambientale. Il team di debito di PwC ha assistito l'acquirente nella definizione del pacchetto di finanziamento.

Roberto Canazza è stato assistito nel processo di vendita dal team di mid market m&a di Ubs, in qualità di advisor finanziario e, per tutti gli aspetti legali, da **Mgg studio legale associato** con un team composto dal founding partner **Emanuele Ghiotto**, e dagli associate **Edoardo Borsaro** e **Tommaso Galvanini**.

L'operazione è stata finanziata da un pool di istituzioni finanziarie composto da Icrea Banca, Banco di Desio e della Brianza, Banca Sella e Bcc Vicentino, assistite da **Orrick** per gli aspetti legali con un team composto dalla partner **Marina Balzano**, dallo special counsel **Giulio Asquini** e dalle associate **Maria Costa** e **Claudia Loriggio**. Banca Finint ha agito in qualità di facility agent e security agent del finanziamento in pool.

Tenax Capital attraverso il fondo Tenax Sustainable Credit Fund e Finint Investments, sempre assistite da Orrick per gli aspetti legali, hanno supportato Petro con un finanziamento mezzanino. Banca Finint è intervenuta come paying agent e issuing agent.

Gli aspetti notarili dell'operazione sono stati seguiti da **Giovannella Condò**, co-founder di **Milano Notai**.

Nella foto da sinistra: Giuseppe Besozzi, Andrea Tognon, Emanuele Ghiotto e Marina Balzano.



CONSUMERCORPORATE & INVESTMENT BANKING/M&A IN EVIDENZA  
Croci del fondo Mindful Capital si unisce a Camon: ecco il player dei prodotti per animali

Redazione 25 Luglio 2024



Andrea Tuccio, managing partner di Mindful Capital Partners

A poco più di due anni dall'ingresso del fondo **Mindful Capital Partners**, il gruppo **Croci**, azienda italiana attiva nel settore degli **accessori per animali domestici** e acquariologia, ha eseguito la fusione con il 100% del capitale sociale di **Camon**.

Fondata nel 1985 da Roberto Canazza ad Albaredo d'Adige (Verona), **Camon** è specializzata nella produzione e distribuzione di prodotti premium per animali domestici. Tra cui snack, cibo funzionale, integratori alimentari e prodotti per la cura degli animali.

**Gruppo Croci, fatturato verso 85 milioni di euro**

**Roberto Canazza**, attuale amministratore delegato, reinvestirà nel gruppo. L'ingresso di Camon porterà il fatturato del gruppo Croci da **50 milioni di euro a 85 milioni di euro**. Grazie a questa operazione m&a, il gruppo mira a raggiungere in breve tempo un fatturato di 100 milioni di euro.

Per Camon rappresenta un ulteriore passo verso la creazione di un **player di riferimento** a livello europeo nel mercato degli accessori e della cura degli animali domestici.

**Gli advisor dell'operazione**

I soci di Camon sono stati assistiti nell'operazione da **Ubs** in qualità di financial advisor, con un team coordinato da **Yasser Abouabid** (director) e composto da **Tommaso Pazienza** (associate director) e **Paolo Brillante** (analyst).

**Pwc** ha assistito i soci di Camon sugli aspetti di due diligence finanziaria con un team coordinato dal partner **Federico Mussi** e composto da **Alessia Trentini** e **Giulio Cesari**. **Lo Studio Visentin**, nella persona di Gianfranco Visentin, ha assistito i venditori per i profili fiscali dell'operazione. Lo studio **Maragna Giacon Ghiotto** ha assistito i venditori per tutti gli aspetti contrattuali.

Mcp e Croci sono stati assistiti da **Kpmg** per gli aspetti di due diligence finanziaria con un team coordinato da **Massimiliano Di Monaco** e da **Pwc** per gli aspetti di debt advisory con un team composto da **Alessandro Azzolini**, **Maria Antonella Lenza**, **Ario Bacigalupo**. Hanno inoltre assistito MCP e Croci **Oc&c** per gli aspetti di commercial due diligence, **Pavia e Ansaldo** per tutti gli aspetti legali e contrattuali dell'operazione e **Gitti & Partners** per gli aspetti fiscali.



## Il leader negli accessori pet-care Gruppo Croci acquisisce la veronese Camon

### Descrizione

Nell'operazione, Pavia e Ansaldo insieme a Gitti and Partners hanno affiancato Gruppo Croci; MGG Studio Legale ha assistito Roberto Canazza mentre, Orrick ha agito al fianco degli istituti finanziari.

A poco più di due anni dall'ingresso del fondo Mindful Capital Partners, il Gruppo Croci, primaria azienda italiana nel settore degli accessori per animali domestici e acquariologia, ha perfezionato l'acquisizione del 100% di Camon, storica azienda veronese del settore.

Camon, fondata nel 1985 da Roberto Canazza e con sede ad Albaredo d'Adige (Verona), è specializzata nello sviluppo, produzione e distribuzione di prodotti premium per animali domestici, tra cui snack, cibo funzionale, integratori alimentari e prodotti per la cura degli animali. Roberto Canazza, attuale Amministratore Delegato, ha reinvestito nel Gruppo e continuerà a essere coinvolto nella gestione operativa della società.

Croci, nata circa 30 anni fa in provincia di Varese su iniziativa dell'imprenditore Dario Croci, ha trasformato negli anni il suo modello di business da distributore a brand company, specializzandosi nello sviluppo e nella creazione di un'ampia gamma di accessori per animali domestici. Croci ha inoltre una presenza consolidata sui mercati internazionali, con filiali dirette in Germania, Francia, Spagna e Cina.

L'ingresso di Camon porterà il fatturato del Gruppo Croci, da 50 milioni di euro a 85 milioni di euro e consentirà di generare importanti economie di scala

Grazie a questa acquisizione, il Gruppo Croci mira a raggiungere in breve tempo un fatturato di € 100 milioni, consolidando la propria posizione come leader indiscusso nel mercato della cura degli animali domestici.

L'acquirente è stato assistito, in tutti gli aspetti legali dell'operazione, dallo studio Pavia e Ansaldo con un team coordinato dal socio Giuseppe Besozzi e composto dalla counsel Erica Lepore, dalla junior associate Arianna Bellani e dalla trainee Beatrice Trombi. Gli aspetti fiscali e la struttura dell'operazione, sono stati seguiti dallo studio Gitti and Partners con un team composto dal socio Diego De Francesco e dal counsel Andrea Tognon.

KPMG ha curato la due diligence finanziaria, OC&C la due diligence di business e Tauw quella ambientale. Il team di debito di PWC ha assistito l'acquirente nella definizione del pacchetto di finanziamento.

Roberto Canazza è stato assistito nel processo di vendita dal team di mid market M&A di UBS, in qualità di advisor finanziario e, per tutti gli aspetti legali, da MGG Studio Legale Associato con un team composto dal Founding Partner Emanuele Ghiotto, e dagli Associates Edoardo Borsaro e Tommaso Galvanini.

L'operazione è stata finanziata da un pool di istituzioni finanziarie composto da Iccrea Banca, Banco di Desio e della Brianza, Banca Sella e BCC Vicentino, assistite da Orrick per gli aspetti legali con un team composto dalla partner Marina Balzano, dallo special counsel Giulio Asquini e dalle associate Maria Costa e Claudia Loriggio. Banca Finint ha agito in qualità di Facility Agent e Security Agent del finanziamento in pool.

Tenax Capital Ltd attraverso il fondo Tenax Sustainable Credit Fund e Finint Investments, sempre assistite da Orrick per gli aspetti legali, hanno supportato PetRo S.A. con un finanziamento mezzanino. Banca Finint è intervenuta come Paying Agent e Issuing Agent.

Gli aspetti notarili dell'operazione sono stati seguiti Milano Notai.

**Involved fees earner:** [Diego De Francesco – Gitti and Partners](#); [Andrea Tognon – Gitti and Partners](#); [Edoardo Borsaro – Maragna, Giacon, Ghiotto MGG](#); [Tommaso Galvanini – Maragna, Giacon, Ghiotto MGG](#); [Emanuele Ghiotto – Maragna, Giacon, Ghiotto MGG](#); [Giulio Asquini – Orrick Herrington & Sutcliffe LLP](#); [Marina Balzano – Orrick Herrington & Sutcliffe LLP](#); [Maria Costa – Orrick Herrington & Sutcliffe LLP](#); [Claudia Loriggio – Orrick Herrington & Sutcliffe LLP](#); [Arianna Bellani – Pavia e Ansaldo](#); [Giuseppe Besozzi – Pavia e Ansaldo](#); [Erica Lepore – Pavia e Ansaldo](#); [Beatrice Trombi – Pavia e Ansaldo](#);

**Law Firms:** [Gitti and Partners](#); [Maragna, Giacon, Ghiotto MGG](#); [Orrick Herrington & Sutcliffe LLP](#); [Pavia e Ansaldo](#);

**Clients:** [Banca Sella](#); [Banco di Desio e della Brianza](#); [BCC Vicentino](#); [Crocì S.p.A.](#); [Iccrea Banca](#); [Roberto Canazza](#);

#### **Data di creazione**

Luglio 30, 2024

#### **Autore**

marco-zingaro